

Prof. dr. sc. Milena Peršić, Fakultet za menadžment u turizmu i ugostiteljstvu,  
Sveučilišta u Rijeci

## STANDARDIZACIJA IZVJEŠTAVANJA U ZDRAVSTVENOM TURIZMU – PREPOSTAVKA ZA USPJEŠAN BENCHMARKING – II DIO



prvo izdanje iz  
1926. godine

u pripremi je  
11. varijanta  
(početak 2015)

**USALI**

(Uniform System of Accounts for the lodging industry)

*Jedinstveni sustav (ob)računa (izvještaja) za svjetsku hotelsku industriju*

1

### Schedule 1

### Schedule 2

Sub-schedule 2-1

Sub-schedule 2-2

### Schedule 3

Sub-schedule 3-1

Sub-schedule 3-2

Sub-schedule 3-3

Sub-schedule 3-4

Sub-schedule 3-x

Sub-schedule 3-xx

### Schedule 4

Schedule 5

Schedule 6

Schedule 7

Schedule 8

Schedule 9

Schedule 10

Schedule 11

Schedule 12

Schedule 13

### Smještaj (Rooms)

### Hrana i Piće (Food and Beverage)

- Hrana (Food)
- Piće (Beverage)

### Ostala poslovna / operativna odjeljenja (Other Operated Departments)

- Telekomunikacije (Telecommunications)
- Golf (Golf Course and Pro Shop)

### Zdravstveno-turistička ponuda (Health Club, Wellness / SPA, Medical tourism...)

- Parkiralište (Parking Garage)
- Ostala poslovna odjeljenja (Generic Operated Departments)
- Manje značajna odjeljenja (Minor Operated Departments)

### Najmovi i ostali prihodi (Rents and Other Income)

### Administrativni i opći poslovi (Administrative and General)

### Prodaja i Marketing (Sales and Marketing)

### Investicijsko i tekuće održavanje (Property Operation and Maintenance)

### Energenti (Utilities)

### Naknade menadžmentu (Management Fees)

### Najam, porez na imovinu i ostali porezi, osiguranje (Rent, Property and Other Taxes and Insurance)

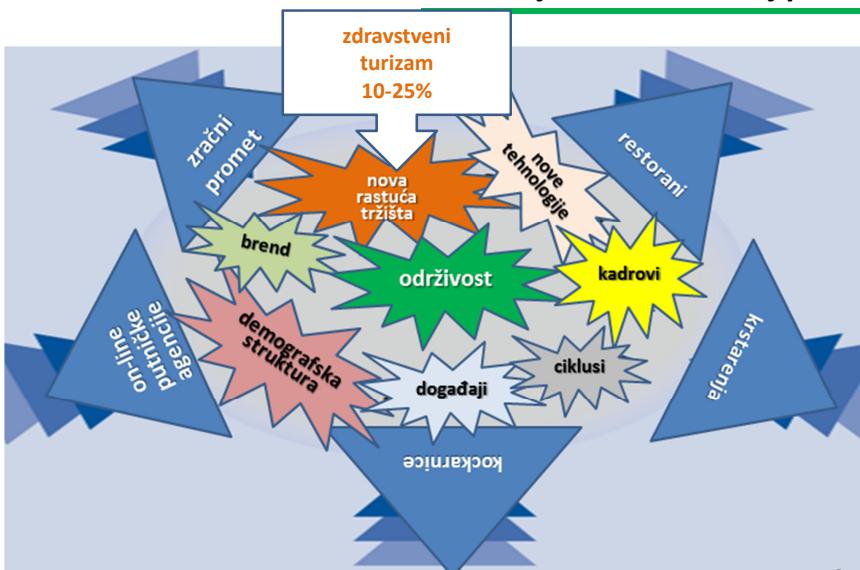
### Praonica rublja (House Laundry)

### Prehrana zaposlenih (Employee Cafeteria)

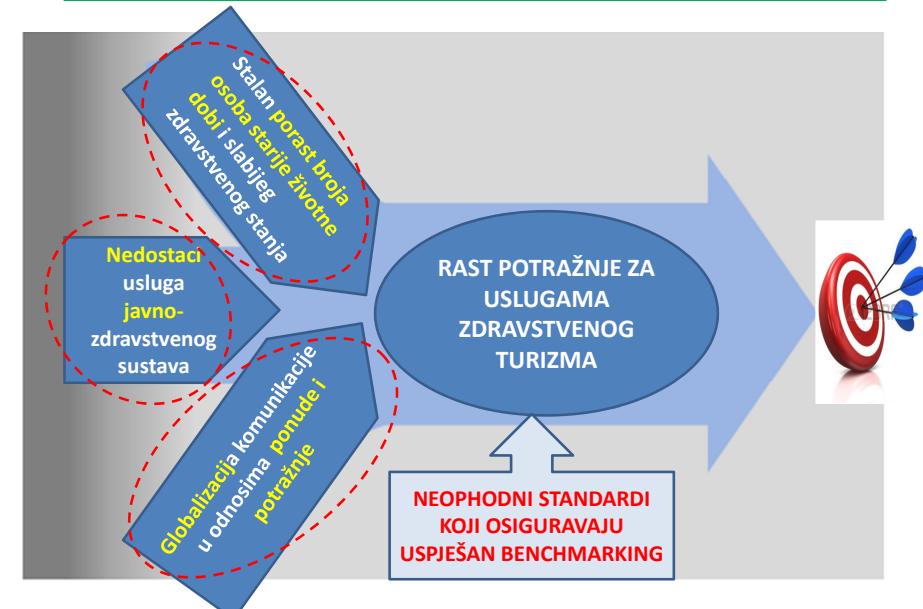
### Troškovi rada zaposlenih (Payroll-Related Expenses)

2

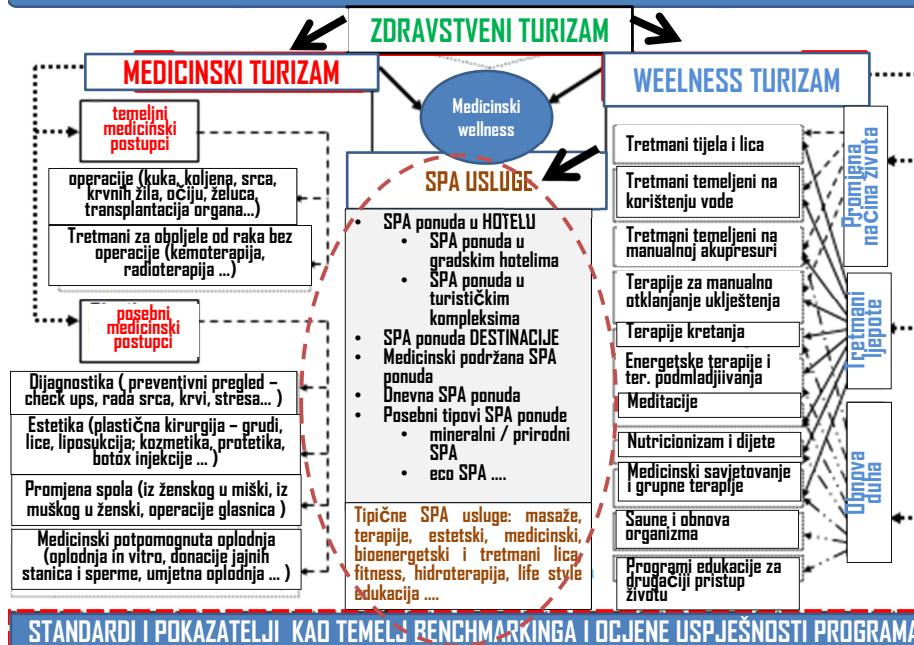
## POKRETAČI RAZVOJA ZDRAVSTVENOG TURIZMA



3



## RESURSI I ATRAKCIJE NA KOJIMA SE MOŽE TEMELJITI RAZVOJ ZDRAVSTVENOG TURIZMA DESTINACIJE



## ZAŠTO MEDICINSKI TURIZAM ?

Dobiti visoku kvalitetu zdravstvenih usluga u drugoj zemlji (destinaciji), a po mogućnosti uz niže troškove, u kraćem roku u ugodnijem ambijentu i uz neke dodatne pogodnosti!

### SUDIONICI KORIŠTENJA USLUGA MEDICINSKOG TURIZMA

RAZVRSTAVAJU SE U 3 KATEGORIJE:

- nacionalni pacijenti koji radi tretmana **putuju u ostale zemlje**
- strani pacijenti koji dolaze** u domicilnu zemlju radi korištenja povoljnijih uvjeta za potrebne im tretmane
- pacijenti, koji radi tretmana putuju na **drugu destinaciju ali unutar iste zemlje**



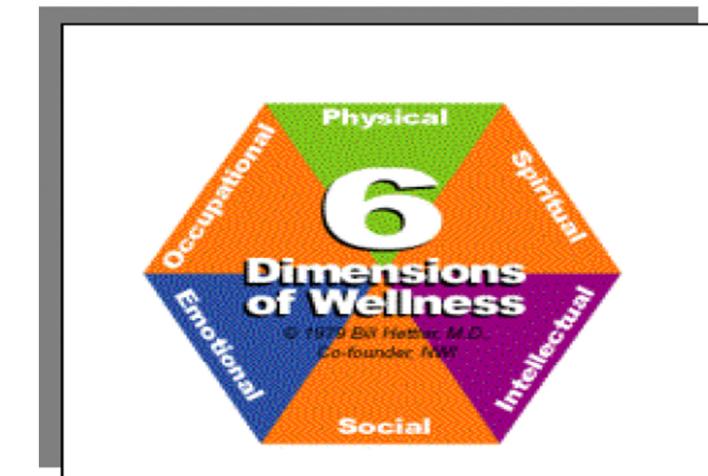
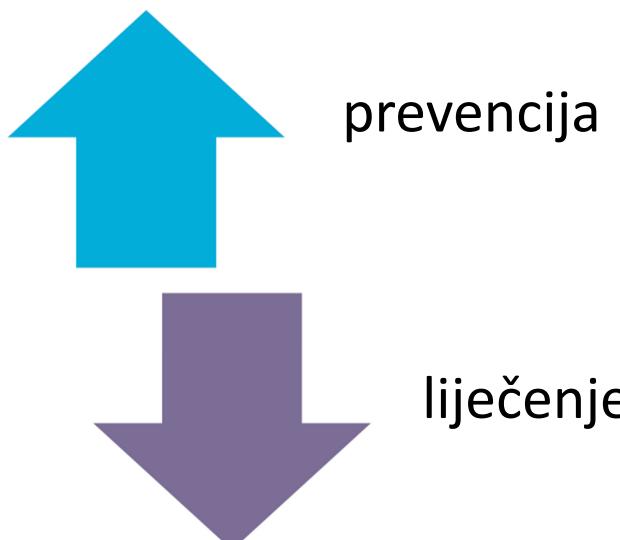
### ODLAZI SE PRVENSTVENO RADI:

- usluga estetske kirurgije i različitih estetskih tretmana
- svih vrsta stomatoloških usluga
- klasičnih operacija, liječenja teških bolesti, rehabilitacije
- tretmana koji u vlastitoj zemlji **nisu propisima dopušteni**
- korištenje pogodnosti alternativne medicine i drugo



6

## PREVENCIJA, KAO MOTIV RAZVOJA ZDRAVSTVENOG TURIZMA NA GLOBALNOM PLANU

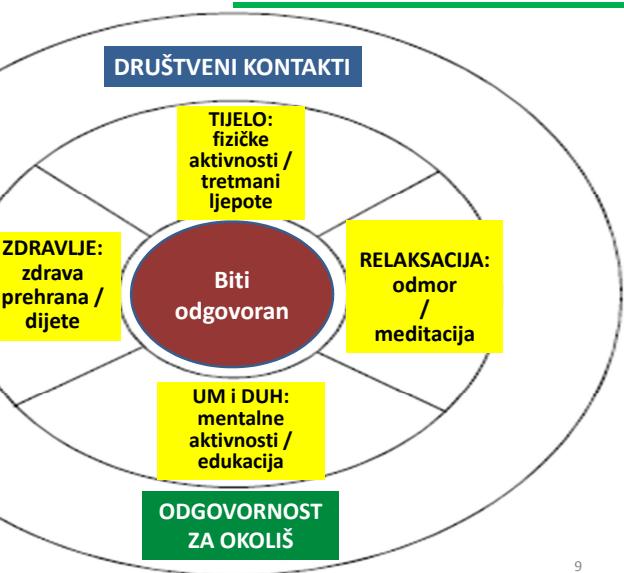


© Bill Hettler, NWI, [http://www.nationalwellness.org/index.php?id\\_tier=2&id\\_c=25](http://www.nationalwellness.org/index.php?id_tier=2&id_c=25)

Filozofiju i koncept "wellnessa" razvio je 1959. godine Halbert

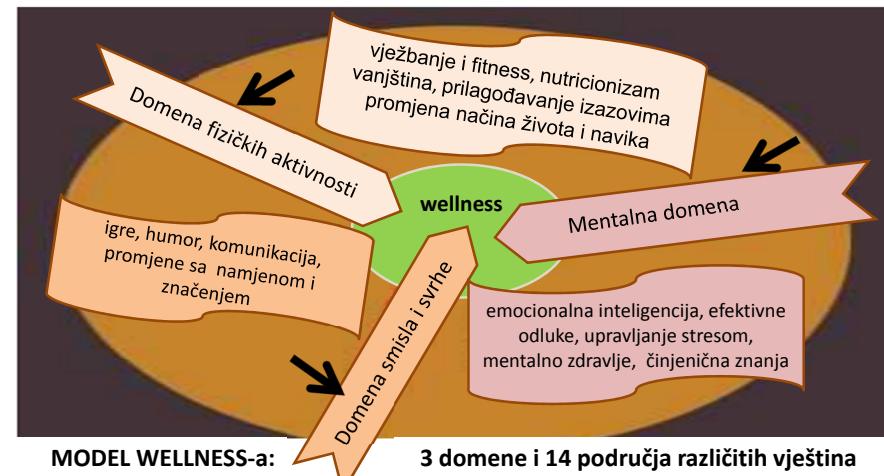
Dunn a definira ga kao posebno stanje zdravlja, koje uključuje ravnotežu tijela, duha i umu. Naglasak stavlja na način života u kojem se podiže razina vlastite odgovornosti a u cilju da se iskoriste oni potencijali kroz koje će se osigurati viša razina kvalitete života, kroz ravnotežu duha i tijela, polazeći od teze da duh pomaže u kontroli vlastitog zdravlja (H.Müller & E.Lanz Kaufmann, JVM, 2001).

## WELLNESS FILOZOFIJA - uporišne točke



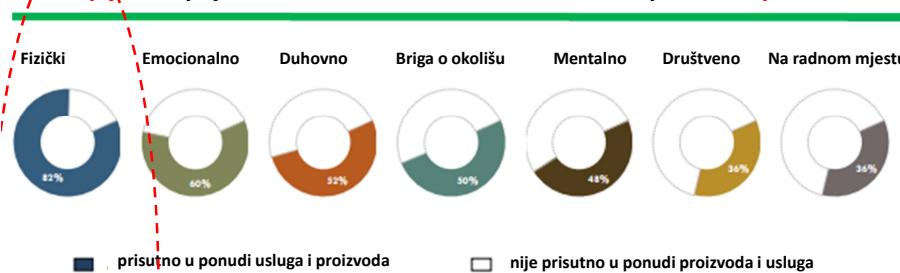
9

## PODRUČJE OBUVATA WELLNESS PONUDE U ZDRAVSTVENOM TURIZMU

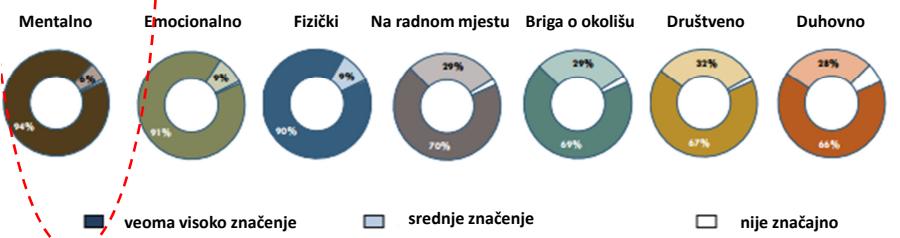


© Donald B. Ardell, [http://www.seekwellness.com/wellness/articles/wellness\\_models.htm](http://www.seekwellness.com/wellness/articles/wellness_models.htm)

### Zastupljenost pojedinih elemenata u strukturi wellness ponude u praksi danas



### Stavovi korisnika wellness usluga o rangu značenja pojedinog oblika ponude

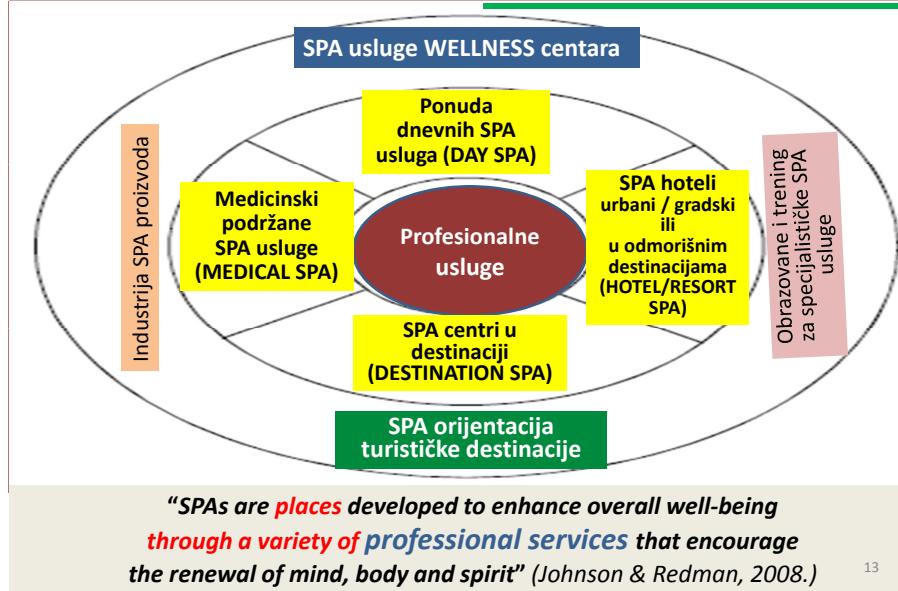


### Top 10 pojmljiva koji se najčešće povezuju sa pojmom „wellness“

Kako to percipiraju KORISNICI // Kako to percipiraju MENADŽERI

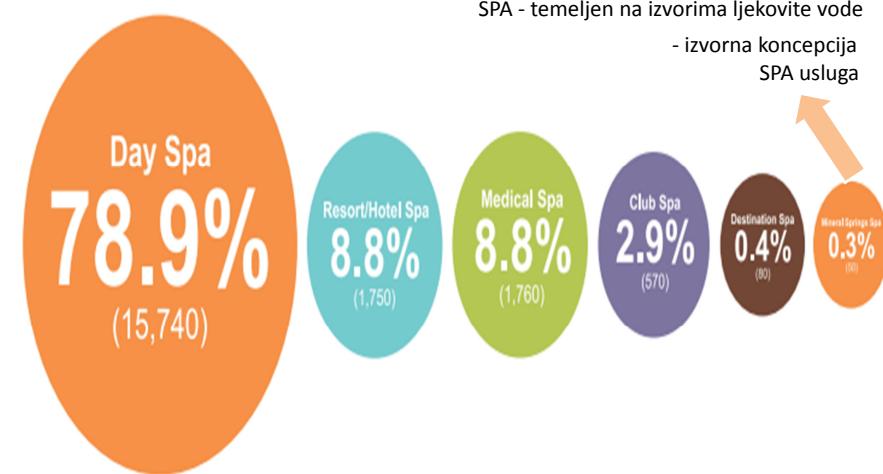


## Mogućnosti SPA ponude - uporišne točke



13

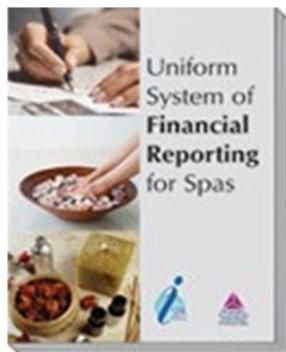
## Globalna struktura SPA ponude danas

ISPA & PWC, 2013, [www.experienceispa.com](http://www.experienceispa.com)

14

## USFRS

(Uniform System of Financial Reporting for SPAs)



temelji se na polazištima IX varijante standarda USALI

15



## IZVJEŠTAJI PO SEGMENTIMA u SPA ponudi

- |             |   |
|-------------|---|
| Schedule 1  | • Masaže (Massage)  |
| Schedule 2  | • Njega kože (Skin Care)  |
| Schedule 3  | • Njega kose (Hair)   |
| Schedule 4  | • Njega noktiju (Nail)  |
| Schedule 5  | • Fitness   |
| Schedule 6  | • Hrana i piće (Food and Beverage)  |
| Schedule 7  | • Zdravlje i wellness (Health and Wellness)                                     |
| Schedule 8  | • Klanarine i naknade za članstvo (Membership Dues and Fees)                    |
| Schedule 9  | • Trgovina na malo (Retail)   |
| Schedule 10 | • Ostala poslovna odjeljenja - PCO (Other Operating Departments)                |
| Schedule 11 | • Najmovi i ostali prihodi (Rentals and Other Income)                           |
| Schedule 12 | • Pomoćna odjeljenja (Support Labor)  |
| Schedule 13 | • Indirektni troškovi / rashodi poslovanja (Indirect Operating Expenses)        |
| Schedule 14 | • Administrativni i opći troškovi (Administrative and General)                  |
| Schedule 15 | • Marketing   |
| Schedule 16 | • Održavanje i komunalije (Facilities Maintenance and Utilities)                |
| Schedule 17 | • Fiksni troškovi (Fixed Charges)   |
| Schedule 18 | • Nacionalni i regionalni porezi (Federal and State Income Taxes)               |
| Schedule 19 | • Poreze na plaće i pogodnosti zaposlenih (Payroll Taxes and Employee Benefits) |

I N T E R N I K O N T N I P L A N

16



## Izvještaj 1: MASAŽA

### Prihodi od masaža:

- za opuštanje ili terapiju
- specijalne masaže

UKUPNO

### Prihodi od tretmana tijela:

- hidroterapija
- oblozi i pilinzi
- specijalni tretmani tijela

UKUPNO

### Ostali prihodi:

- prihodi izvan paket-aranžmana
- od terećenja ostalih usluga
- ostali prihodi

UKUPNO

### SVEUKUPNO PRIHODI

- (-) popusti, rabati, drugi odbici  
**(1) NETO PRIHODI**

### Troškovi rada i s njima povezani rashodi:

- plaće i naknade
- naknade povjerenstvima
- naknade temeljem ugovora o radu
- naknade za pružene usluge
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

UKUPNO

Ostali rashodi – pravo na profesionalne proizvode i pribor

**(2) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA****(3) REZULTAT ODJELJENJA (1-2)**

## Izvještaj 2:

## NJEGA KOŽE

### Troškovi rada i s njima povezani rashodi:

- plaće i naknade
- naknade povjerenstvima
- naknade temeljem ugovora o radu
- naknade za pružene usluge
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

UKUPNO

### Prihodi od tretmana lica:

- standardni tretmani lica
- specijalni tretmani lica

UKUPNO

### Prihodi od depilacija:

- depilacija na pojedinim dijelovima tijela
- depilacija lica

UKUPNO

### Ostali prihodi:

- prihodi izvan paket-aranžmana
- od terećenja ostalih usluga
- ostali prihodi

UKUPNO

### SVEUKUPNO PRIHODI

- (-) popusti, rabati, drugi odbici  
**(1) NETO PRIHODI**

Ostalo – pravo na profesionalne proizvode i pribor

**(2) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA****(3) REZULTAT ODJELJENJA (1-2)**

18



## Izvještaj 3: NJEGA KOSE

### Prihodi od boja i kemikalija:

- od bojanja kose
- od trajni i preljeva

UKUPNO

### Prihodi od stajlinga kose:

- od ekstenzija
- od šišanja
- oblikovanja frizura

UKUPNO

### Ostali prihodi:

- prihodi izvan paket-aranžmana
- od terećenja ostalih usluga
- ostali prihodi

UKUPNO

### SVEUKUPNO PRIHODI

- (-) popusti, rabati, drugi odbici  
**(1) NETO PRIHODI**

### Troškovi rada i s njima povezani rashodi:

- plaće i naknade
- naknade povjerenstvima
- naknade temeljem ugovora o radu
- naknade za pružene usluge
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

UKUPNO

Ostalo – pravo na profesionalne proizvode i pribor

**(2) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA****(3) REZULTAT ODJELJENJA (1-2)**

19



## Izvještaj 4:

## NJEGA NOKTIJU

### Troškovi rada i s njima povezani rashodi:

- plaće i naknade
- naknade povjerenstvima
- naknade temeljem ugovora o radu
- naknade za pružene usluge
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

UKUPNO

### Prihodi od manikura:

- od produženja noktiju
- od specijalnih manikura
- od standardne manikure

UKUPNO

### Prihodi od pedikura:

- od specijalnih pedikura
- od standardnih pedikura

UKUPNO

### Ostali prihodi:

- prihodi izvan paket-aranžmana
- od terećenja ostalih usluga
- ostali prihodi

UKUPNO

### SVEUKUPNO PRIHODI

- (-) popusti, rabati, drugi odbici  
**(1) NETO PRIHODI**

Ostalo – pravo na profesionalne proizvode i pribor

**(2) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA****(3) REZULTAT ODJELJENJA (1-2)**

20



## Izvještaj 5: FITNESS

### Prihodi od :

- pojedinačnih treninga
- grupnih vježbi
- procjene sposobnosti korisnika vježbi
- naknada za ostalih usluga
- ostalih prihoda

UKUPNO

### SVEUKUPNO PRIHODI

- (-) popusti, rabati, drugi odbici
- (1) **NETO PRIHODI**

### Troškovi rada i s njima povezani rashodi:

- plaće i naknade
- naknade povjerentvima
- naknade temeljem ugovora o radu
- naknade za pružene usluge
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

UKUPNO

### Ostali troškovi / rashodi:

- uređenja i korištenja prostora
- sportske opreme i potrošnog materijala
- ugovornih usluga
- članarine i izdaci za članstvo
- iznajmljivanje opreme
- provjera i održavanje opreme
- ugostiteljske usluge
- pranje rublja
- dozvole i pristojbe
- ručnici i ubrusi
- tekući potrošni materijal
- profesionalni razvoj
- telekomunikacije
- uniforme
- ostalo

UKUPNO

### (2) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA

### (3) REZULTAT ODJELJENJA (1-2)

21



## Izvještaj 6:

# HRANA I PIĆE

### Prihodi od :

- hrane
- pića
- ostalog

UKUPNO

### SVEUKUPNO PRIHODI

- (-) popusti, rabati, drugi odbici
- (1) **NETO PRIHODI**

### Direktni troškovi:

- hrane
- pića

UKUPNO

### (2) DOPRINOS POKRIĆA (gross margin)

### Troškovi rada i s njima povezani rashodi:

- plaće i naknade
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

UKUPNO

### Ostali troškovi / rashodi:

- troškovi zabava i banketa
- sitnog inventara
- ugovornih usluga
- članarina i naknada za članstvo
- iznajmljivanja opreme
- pranja rublja
- dozvola i pristojbi
- operativni potrošni materijal
- profesionalni razvoj
- telekomunikacije
- uniforme
- posuđe
- ostalo

UKUPNO

### (3) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA

### (3) REZULTAT ODJELJENJA (1-2 - 3)

22

## Izvještaji 7 i 8: WELLNESS

### Prihodi od :

- medicinske dijagnostike, usluga, zahvata i nadzora
  - botox
  - piling kože uz korištenje kemikalija
  - laserska depilacija
  - konzultacije o estetskim zahvatima
  - medicinska mikrodermoabrazija
  - foto obrada lica uz intenzivno korištenje pulsirajućeg svjetla
  - punjenje mekih tkiva (kolagen, restilan, perlane...)
- članarina i naknada za korištenje
  - upisnina
  - članarina za stalne članove
  - dnevna naknada po korisniku
  - dnevna naknada po korištenoj opremi
  - ostali prihodi
- usluga prehrane
- konzultacija i edukacije za zdrav život
- wellness programa
- prihoda od usluga izvan paketa
- terećenja ostalih usluga
- ostalih prihoda

UKUPNO

### SVEUKUPNO PRIHODI

- (-) popusti, rabati, drugi odbici
- (1) **NETO PRIHODI**



### Troškovi rada i s njima povezani rashodi:

- plaće i naknade
- naknade povjerentvima
- naknade temeljem ugovora o radu
- naknade za pružene usluge
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

UKUPNO

### Ostali troškovi / rashodi:

- usluge temeljem ugovora
- članarine i izdaci za članstvo
- iznajmljivanje opreme
- provjera i održavanje opreme
- pranje rublja
- dozvole i pristojbe
- ručnici i ubrusi
- tekući potrošni materijal
- profesionalni razvoj
- telekomunikacije
- uniforme
- ostalo

UKUPNO

### (2) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA

### (3) REZULTAT ODJELJENJA (1-2)

23



### Prihodi od prodanih odjevnih predmeta:

- obuća
- muška odjeća
- ženska odjeća
- dječja odjeća
- oglašaći i trenerke

### Prihodi od prodanih poklona i ostalih potrepština:

- knjige i audiovizualni materijal
- modni dodaci
- kućne potrepštine

### Prihodi od prodaje proizvoda:

- kupke i drugi preparati za njegu tijela
- proizvodi za njegu kose
- make-up proizvodi
- proizvodi za njegu noktiju
- prirodni i zaštićeni proizvodi privatnika
- proizvodi za njegu kože

### Prihodi od prodaje ostalih proizvoda na malo:

- grickalice i napitci
- ostale sitnice

UKUPNO

### SVEUKUPNO PRIHODI

- (-) popusti za zaposlenike
- (-) povrati robe
- (-) ostali popusti, rabati i drugi odbici
- (1) **NETO PRIHODI**

### Nabavna vrijednost prodane robe

### (2) DOPRINOS POKRIĆA (gross margin)

### Troškovi rada i s njima povezani rashodi:

- plaće i naknade
- naknade povjerentvima
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

UKUPNO

### Ostali troškovi / rashodi:

- kupljenih izleta
- ugovaranja usluga
- članarina i naknada za članstvo
- iznajmljivanje opreme
- dozvole i pristojbe
- pakiranje i ukrasavanje poklona
- izlaganje robe i dodataka
- označavanje robe
- potrošni materijal
- profesionalni razvoj
- telekomunikacije
- uniforme
- ostali rashodi prodaje robe

UKUPNO

### (3) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA

### (4) REZULTAT ODJELJENJA (2-3)

24

**PRIHODI OD DJELATNOSTI ODJELJENJA**

- (-) popusti, rabati, drugi odbici

**(1) NETO PRIHODI****Troškovi rada i s njima povezani rashodi:**

- plaće i naknade
- porezi i doprinosi na plaće
- druga primanja zaposlenih

**UKUPNO****Izvještaj 11:  
NAJMOVI I OSTALI PRIHODI**

Prihodi od iznajmljivanja prostora i od koncesija

Popusti od gotovinskih popusta

Otkazivanja i nerealizirano poklon-bonovi

Tečajne razlike (dobici ili gubici zbog transakcija sa stranom valutom)

Prihodi od kamata

Ostali prihodi

**UKUPNI NAJMOVI I OSTALI PRIHODI****Izvještaj 10:  
OSTALA POSLOVNA ODJELJENJA****Ostali troškovi / rashodi:**

- sitnog inventara
- ugovornih usluga
- članarina i izdataka za članstvo
- iznajmljivanje opreme
- provjera i održavanje opreme
- pranje rublja
- dozvole i pristojbe
- tekući potrošni materijal
- profesionalni razvoj
- telekomunikacije
- uniforme
- ostalo

**UKUPNO****(2) UKUPNO TROŠKOVI ODJELJENJA****(3) REZULTAT ODJELJENJA (1-2)****Izvještaj 12:  
POMOĆNA ODJELJENJA****PLAĆE I NAKNADE ZA**

- primanje gostiju
- usluge hostesa
- čišćenje
- rezervacije
- superviziju
- posredovanje
- terećenje pruženih usluga

**UKUPNO POMOĆNE USLUGE****Izvještaj 13:  
INDIREKTNI TROŠKOVI/RASHODI**

- troškovi korištenja prostora
- ugovornih usluga
- članarina i drugih naknada za članstvo
- iznajmljivanja opreme
- odjeća za goste
- pomagala za goste
- ugošćavanje
- pranje rublja
- dozvole i pristojbe
- posteljina, ručnici i ubrusi
- potrošni materijal
- profesionalni razvoj
- telekomunikacije
- uniforme
- ostalo

**UKUPNO INDIREKTNI TROŠKOVI / RASHODI POSLOVANJA**

26

**Izvještaj 14:  
ADMINISTRATIVNI I OSTALI TROŠKOVI****TROŠKOVI PLAĆA I SRODNI RASHODI**

- Plaće menadžmenta
- Plaće i naknade administracije
- Porezi i doprinosi na plaće
- Druge pogodnosti zaposlenih

**UKUPNO RAČUNOVODSTVO**

- troškovi revizije i ostali troškovi eksternih računovodstvenih službi
- troškovi obrade plaća
- ostali troškovi računovodstva

**UKUPNO OSTALI TROŠKOVI**

- naknade za bankarske usluge
- troškovi novčanog toka
- ugovorne usluge
- troškovi ureda glavne uprave korporacije
- troškovi kredita i troškovi riznice
- naknade po kreditnim karticama
- rashodi donacija

**članarine i druge naknade za članstvo**

- troškovi upravljanja kadrovima
- troškovi informacijskog sustava
- troškovi pravne službe i profesionalnog razvoja
- dozvole i pristojbe
- gubici i naknade za nastale štete
- obroci i zabava za zaposlene
- operativni potrošni materijal
- poštarina
- profesionalni razvoj
- rezerviranja za sumnjiva i sporna potraživanja
- sigurnost
- telekomunikacije
- putni troškovi
- ostalo

**UKUPNO****UKUPNO ADMINISTRATIVNI I OSTALI TROŠKOVI**

27

**TROŠKOVI PLAĆA I SRODNI RASHODI**

- Plaće i naknade
- Porezi i doprinosi na plaće
- Druge pogodnosti zaposlenih

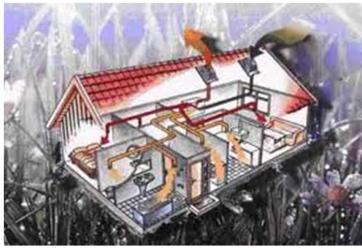
**OSTALI TROŠKOVI**

- objavljuvanje oglasa
- javno prezentiranje oglasa
- naknade agencijama
- materijalni instrumenti osiguranja
- prigodni pokloni za goste
- usluge ugovaranja
- direktna pošta
- članarine i druge naknade za članstvo
- promotivne aktivnosti unutar sustava
- obroci i zabava
- poštarina
- profesionalni razvoj
- posebni događaji
- telekomunikacije
- sajmovi
- putovanja
- ostalo

**UKUPNO TROŠKOVI MARKETINGA**

28

**Izvještaj 15:  
MARKETING**



## Izvještaj 16: ODRŽAVANJE I KOMUNALIJE

### TROŠKOVI PLAĆA I SRODNI RASHODI

- Plaće i naknade
  - Porezi i doprinosi na plaće
  - Druge pogodnosti zaposlenih
  - UKUPNO
- OSTALI TROŠKOVI**
- troškovi održavanja
  - troškovi izgradnje
  - ugovorne usluge
  - članarine i druge naknade za članstvo
  - iznajmljivanja opreme
  - popravak opreme
  - uređenje i obradivanje zemljišta

- grijanje, hlađenje, ventilacija
- dozvole i pristojbe
- brave i ključevi
- operativni potrošni materijal
- popravci sauna, parnih kupelji i bazena
- odvoz smeća
- uniforme
- ostali oblici popravaka i tekućeg održavanja

**UKUPNO**

### UTROŠENI ENERGETI

- troškovi električne energije
- troškovi plina
- troškovi vode
- troškovi ostalih vrsta goriva

**UKUPNO**

### UKUPNO TROŠKOVI ENERGENATA I ODRŽAVANJA STALNE IMOVINE

29



### NAJMOVI

- troškovi iznajmljivanja zemljišta i zgrada za SPA usluge
- troškovi iznajmljivanja ostale opreme

**UKUPNO**

### POREZI (osim onih na plaće i dobit)

- na nekretnine
- na opremu
- porezi poslovanja koji se ne mogu prebaciti na gosta

**UKUPNO**

### OSIGURANJE

- zgrada i opreme od elementarnih nepogoda
- od odgovornosti i za mirovinske planove

**UKUPNO**

### NAKNADE MENADŽMENT KOMPANIJAMA

### UKUPNO FIKSNE OBVEZE

**UKUPNO**

### AMORTIZACIJA I OTPISI

- zgrada
- namještaja i opreme
- imovine u lizingu
- iznajmljene opreme
- ostalo

**UKUPNO**

### KAMATE

- kamate na hipotekarne kredite
- zatezne kamate
- kamate na ostale kredite
- kamate na ostale dugoročne obveze
- ostalo

**UKUPNO**

### PRODAJA IMOVINE – PO CIJENI VEĆOJ / MANJOJ OD KNJIGOVODSTVENE VRIJEDNOSTI

30

## Izvještaj 18: DRŽAVNI I REGIONALNI POREZI



### DRŽAVNI POREZI

- koji se tekuće primjenjuju
- odgođeni / budući porezi

**UKUPNO**

### REGIONALNI POREZI

- koji se tekuće primjenjuju
- odgođeni / budući porezi

**UKUPNO**

### UKUPNO DRŽAVNI I REGIONALNI POREZI

## **KONTNI PLAN:**

- 100. IMOVINA
- 150. OBVEZE
- 200. IZVORI SREDSTAVA
- 250. PRIHODI
- 300. POPUSTI
- 350. TROŠKOVI SADRŽANI U PRODANIM PROIZVODIMA I USUGAMA
- 400. IZRAVNI TROŠKOVI RADA
- 450. OSTALI IZRAVNI TROŠKOVI
- 500. INDIREKTNI TROŠKOVI
- 550. POSLOVNI – OPERATIVNI TROŠKOVI ZAJEDNIČKIH ODJELJENJA
- 600. FIKSNI TROŠKOVI
- 650. POREZI NA DOBIT (DRŽAVNI I REGIONALNI)

**Rađeno na modelu obračuna PLAĆA prema propisima u SAD-u:**

- za državnu - federalnu mirovinu (FICA)
- za nezaposlenost na federalnoj (FUTA) i regionalnoj razini (SUTA)
- za zdravstvenu zaštitu (FICA)
- za zbrinjavanje invalida
- UKUPNO

**TREBA PRILAGODITI PROPISIMA ZEMLJE U KOJOJ SE IZVJEŠTAJI SASTAVLJaju (RH)**

### POGODNOSTI ZAPOSLENIH

- korištenje službenog automobila
- briga o djeci (jaslice, vrtići ... )
- doprinos planu štednje
- osiguranje za stomatološke usluge
- naknada za invalidnost
- kolektivno osiguranje života
- zdravstveno osiguranje
- prehrana na radnom mjestu
- sudjelovanje u podjeli dobiti
- dividende
- naknade i kompenzacije
- ostalo
- UKUPNO

**UKUPNO POREZI, DOPRINOSI I BENEFICIJE**

## Izvještaj 17: FIKSNI TROŠKOVI



## Izvještaj 19: POREZI I DOPRINOSI NA PLAĆE I POGODNOSTI ZAPOSLENIH

**NAPOMENA:**  
**PODACI ZA OVAJ IZVJEŠTAJ SE PREUZIMAJU IZ ONIH SEGMENTATA GDJE SU PRETHODNO BILI TEREĆENI A TO SU:**

1. masaža
2. njega kože
3. nokti
4. hrana i piće
5. zdravlje i wellness
6. pomoćne djelatnosti
7. prodavaonice na malo
8. administrativni i opći poslovi
9. marketing
10. održavanje i komunalne aktivnosti
11. ostalih poslovnih aktivnosti

## ZBIRNO IZVJEŠĆE ZA SPA CENTRE

ELEMENTI U STRUKTURI INTERNOG REZULTATA	Broj izvješt.	Neto prihodi	Varijabilni troškovi	Plaća i drugi rashodi	Ostali rashodi	Rezultat razdoblja
<b>SPA ODJELJENJA:</b> Masazp Njega kože Njega noktiju Njega kose	1 2 3 4	SPA				
Pomoćna odjeljenja Indirektni rashodi poslovanja	UKUPNO 12 13					
<b>REZULTAT ZA SPA ODJELJENJA</b>						
Prihodi od članarina i druge naknade za članstvo	8					
<b>OSTALA POSLOVNA ODJELJENJA</b> Fitness Hrana i piće <b>Zdravlje i Wellness</b> Igravina na malo Ostala poslovna odjeljenja Najnovi i ostali prihodi	UKUPNO 5 6 7 8 9 10 11	OSTALI PCO				
G.D.P.						
<b>ZAJEDNIČKI TROŠKOV</b> Administrativni i opći troškovi Marketin Udržavanje i komunalne	UKUPNO 14 15 16	TCO				
<b>REZULTAT PRIJE FIKSNIH TROŠKOVA</b>						
Fiksni troškovi	17					
<b>EBITDA - DOBIT PRIJE AMORTIZACIJE, OTPISA, KAMATA I POREZA</b>						
Amortizacija i otpisi Kamata Dobit ili gubitak na imovini	FT 17 17 17	FT				
<b>DOBIT PRIJE OPOREZIVANJA</b>						
Porez na dobit	18					
<b>NETO DOBIT</b>						

## SPA benchmarking

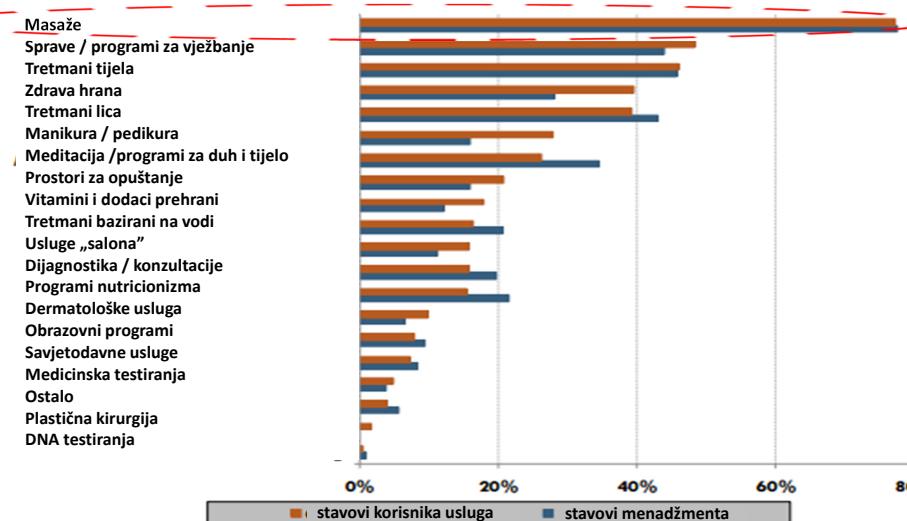
The screenshot shows the homepage of spa.str.com. It features a header with the Spa STAR logo and a login form for 'Subscriber Login'. Below the header, there's a section titled 'Welcome to Spa STAR!' with text about the program's purpose and support from iSPA. It includes links for 'Download a PDF Sales Sheet to Learn More' and 'Download a Sample Spa STAR Report'. The footer contains information about STR, Spa STAR, and STR Global, along with their respective addresses and websites.

## Globalni pokazatelji SPA ponude (iSPA)

Pokazatelji snage SPA ponude koje prati iSPA	Godina				Postotak (%) promjene		
	2009.	2010.	2011.	2012.	2010/9	2011/10	2012/11
Otvareni prihodi u \$	12,3 mlrd.	12,8 mlrd.	13,4 mlrd.	14 mlrd.	+ 4,3 %	+ 4,5 %	+ 4,7 %
Broj SPA posjetitelja	143 mil.	150 mil.	156 mil.	160 mil.	+ 4,7 %	+ 4,1 %	+ 2,8 %
Broj SPA lokacija	20 600	19 900	19 850	19 960	- 3,3 %	- 0,4 %	+ 0,5 %
Prihodi po posjetitelju u \$	86 \$	85 \$	86 \$	87 \$			
Ukupan broj zaposlenih	340 600	332 000	338 600	339 400	- 2,5 %	+ 2,0 %	+ 0,2 %
S punim radnim vremenom	158 200	138 100	149 200	163 100	- 12,7 %	+ 8,0 %	+ 9,3 %
S dijelom radnog vremena	112 300	137 200	134 200	128 500	+ 18,2 %	- 2,2 %	- 4,3 %
Na ugovor	70 100	56 800	55 200	47 800	- 19,0 %	- 2,8 %	- 13,4 %
Korisna površina (izraženo u „feet“ i pretvoreno u m <sup>2</sup> )	24,7 mil. m <sup>2</sup>	23,3 mil. m <sup>2</sup>	23,2 mil. m <sup>2</sup>	23,5 mil. m <sup>2</sup>			

Izvor: Key statistics from the iSPA 2009 - 2013 U.S. SPA Industry Study, The International SPA Association (iSPA), conducted by PricewaterhouseCoopers, <http://www.experienceispa.com>

## INTERES KORISNIKA ZA POJEDINIM VRATAMA SPA USLUGA



## PROSJEČNA STRUKTURA PRIHODA KOJA SE OSTVARUJE U PROFITNOM CENTRU HOTELA KOJI PRUŽA SPA USLUGE

MASAŽE	43.5%
TRETMANI U OKVIRU SPA PONUDE	22.1%
KLUPSKA ČLANARINA ČLANARINA ZA PROGRAME	11.0%
TRETMANI U OKVIRU USLUGA SALONA	10.1%
PRODAJA ODGOVARAJUĆE OPREME I DRUGIH POTREPŠTINA	6.9%
OSTALE USLUGE WELLNESSA I OSTALO U OKVIRU ZDRAVSTVENO-TURISTIČKE PONUDE	1.3%
FITNESS USLUGE - TRENINZI	.09%
OSTALI PRIHODI	4.2%

Source: PKF Hospitality Research

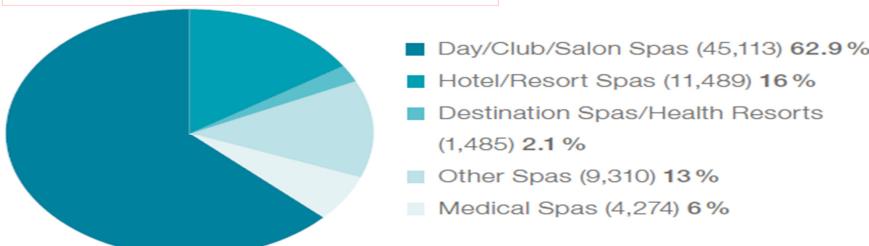
37

## PROSJEČNA STRUKTURA VARIJABILNIH TROŠKOVA KOJI NASTAJU U PROFITNOM CENTRU HOTELA KOJI PRUŽA SPA USLUGE

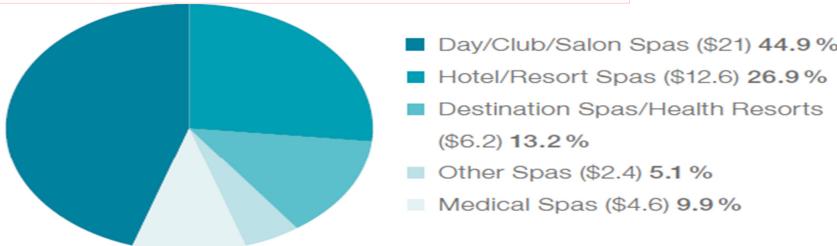
Struktura troškova u ponudi SPA usluge	u % od ostvarenih SPA prihoda
Administrativne usluge	0.7%
Naknade za ugovorne usluge	5.0%
Troškovi izravnog materijala	3.2%
Kozmetički proizvodi i ostala ponuda iz assortimenta za zdravlje i relaksaciju	3.7%
Plaće, naknade i drugi troškovi rada, kao i beneficije zaposlenih	54.8%
Pranje i kemijsko čišćenje rublja	2.4%
Rublje	0.5%
Naknade menadžment kompaniji i franšize	0.8%
Marketing	0.3%
Ostali direktni troškovi	3.3%
Ostali potrošni materijal	4.7%
Radna odjeća	0.3%
UKUPNI TROŠKOVI	79.5%

Source: PKF Hospitality Research

struktura SPA centara (2007 / 2008)



struktura ostvarenih prihoda u SPA centrima



Source: SRI International, Global Spa Economy Report, 2007-2008

## % korištenja kapaciteta za tretmane veći je izvan glavne turističke sezone

Hotel Spa Profit Margins

By Property Type

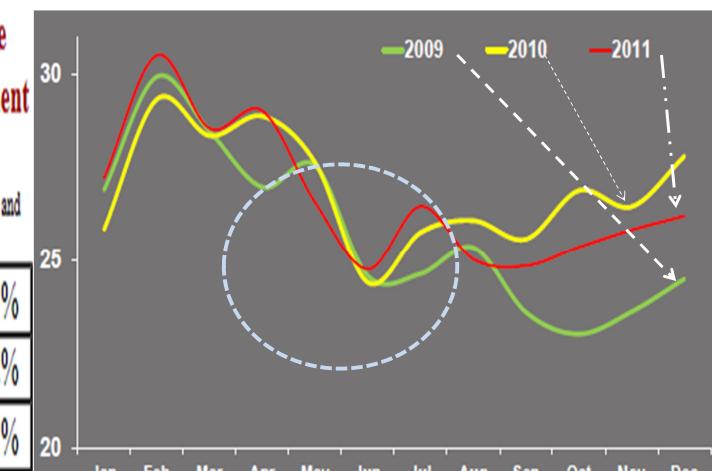
Percent of Department

Revenue

(before deducting undistributed and fixed charges of hotel)

All Hotels	20.5%
Resort Hotels	23.2%
Urban Hotels	14.5%

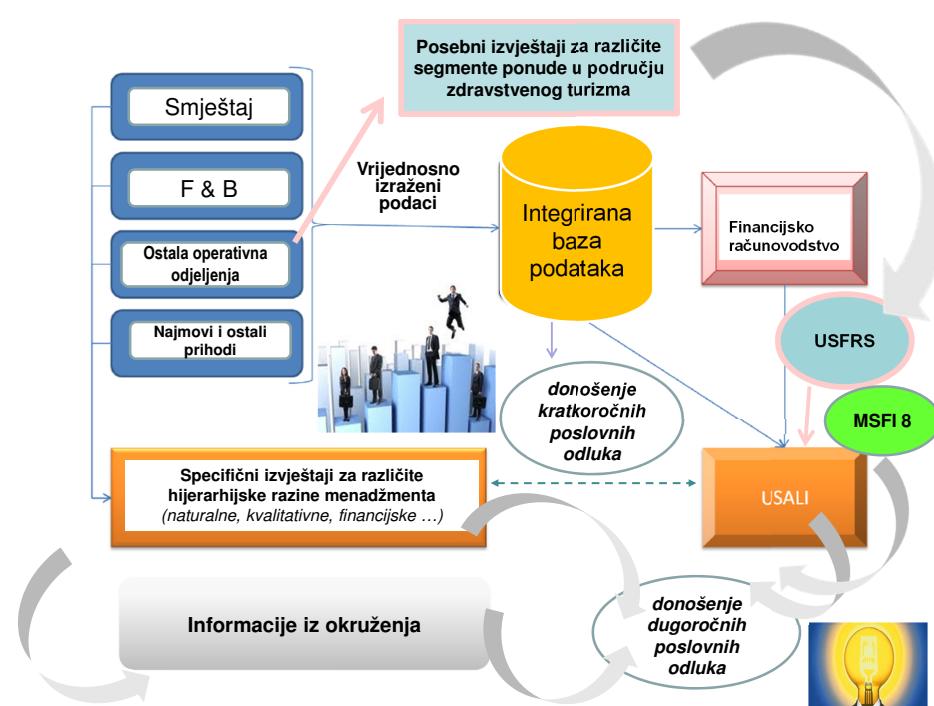
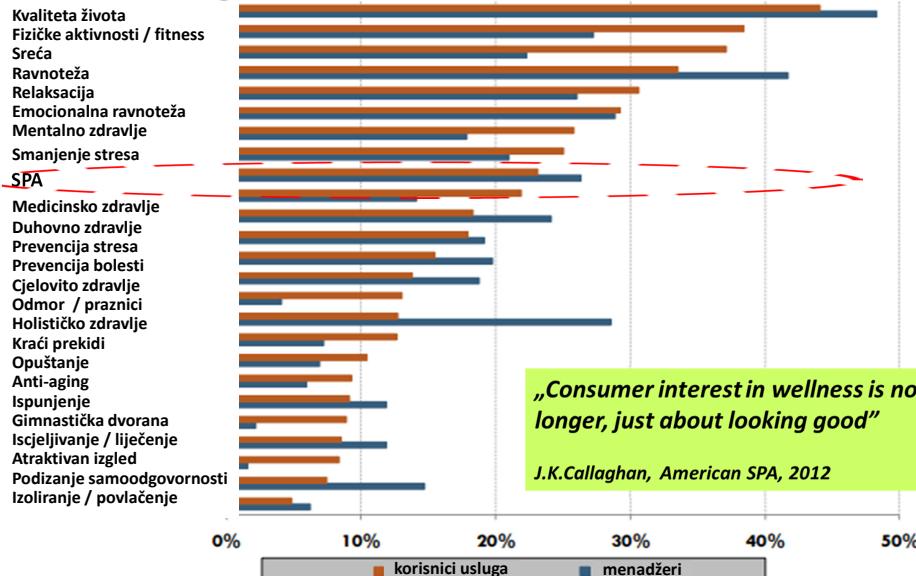
Source: PKF Hospitality Research



\*Luxury Hotel Spas, Monthly Treatment Room

2012 Smith Travel Research, Inc.

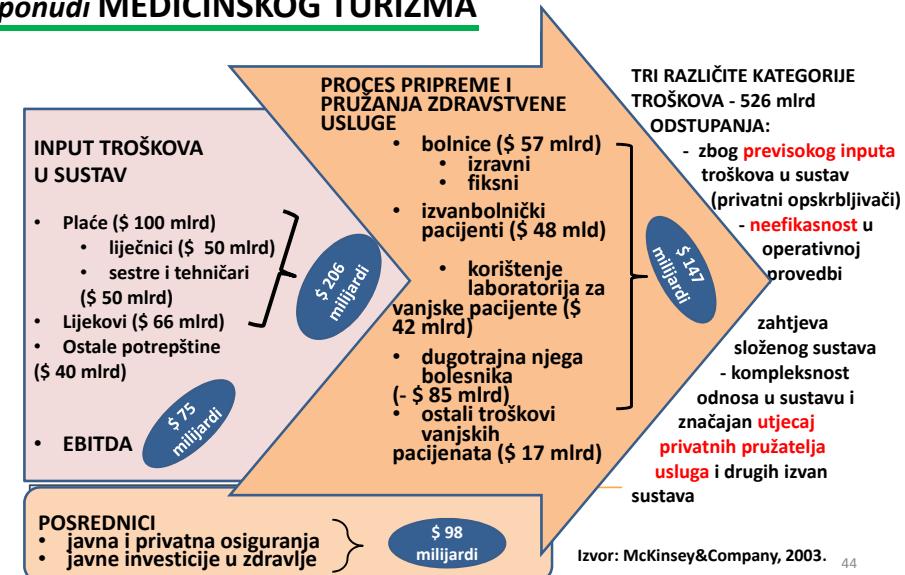
## STAVOVI KORISNIKA I MENADŽERA O POZICIJI POJEDINIH USLUGA U OKVIRU WELLNESS PONUDE



## OEDC – klasifikacija troškova zdravstvenoj zaštite, kao pretpostavka benchmarkinga u medicinskom turizmu

- TROŠKOVI USLUGA U ZDRAVSTVU (privatno i javno)**
  - ZA:
    - liječenje
    - rehabilitaciju
    - dugotrajnu tuđu pomoć
    - pomoćne usluge
- MEDICINSKE POTREPŠTINE ZA IZVANBOLNIČKE PACIJENTE**
- PREVENTIVNE USLUGE I USLUGE JAVNOG ZDRAVSTVA**
- ZDRAVSTVENA ADMINISTRACIJA I ZDRAVSTVENO OSIGURANJE**
- OBRAZOVANJE I TRENING OSOBLJA U ZDRAVSTVU**
- ISTRAŽIVANJE I RAZVOJ U ZDRAVSTVU**
- KONTROLA HRANE, HIGIJENE I PITKE VODE**
- OSIGURANJE ZDRAVOG OKOLIŠA**
- TROŠKOVI DRUŠTVENE ODGOVORNOSTI - ADMINISTRATIVNE I JAVNE SLUŽBE USMJRENE NA PRUŽENJE NOVČANE I DRUGIH OBLIKA POMOĆI BOLESNIMA I ONIMA SA UMANJENIM SPOSOBNOSTIMA**

## POLAZIŠTA PRIMJENE STANDARDA IFRS / MSFI 8 (case study) sagledano kroz specifičnosti ponude pojedinog sustava u ponudi MEDICINSKOG TURIZMA



## IZRAVNI TROŠKOVI

- u 000 nj

IZRAVNI TROŠKOVI	Troškovi ukupnih usluga za pacijenta	% učešće
Troškovi nastali na odjeljenjima	1.211,51	49,0%
Troškovi operacija	716,76	29,0%
Troškovi patologije	101,02	4,1%
Troškovi radiologije	32,32	1,3%
Troškovi fizikalne terapije	73,46	3,0%
Troškovi radne terapije	39,99	1,6%
Troškovi tretmana bolesti srca	1,51	0,1%
Troškovi ostalih usluga	295,35	11,9%
<b>Ukupno</b>	<b>2.471,92</b>	<b>100,0%</b>

45

## NEIZRAVNI TROŠKOVI

- u 000 nj

NEIZRAVNI TROŠKOVI	IZNOS	% učešće
Zgrade	334,94	1,5%
Oprema	675,94	3,0%
Rad	17.305,97	75,6%
Materijal	2.156,83	9,4%
Energenti	1.368,55	6,0%
Lijekovi	1.034,25	4,5%
<b>Ukupno</b>	<b>22.876,48</b>	<b>100%</b>

### KRITERIJI ALOKACIJE OPĆIH TROŠKOVA:

- primjenom jedinstvene stope
- kvadraturi prostora
- broju zaposlenih
- troškovima direktnog rada
- relativnih odnosa definiranih proračunom
- proporcionalno vrijednosti imovine
- broju relevantnih outputa
- broju bolesničkih dana
- stvarnoj razini korištenja

**KOD DONOŠENJA POSLOVNE ODLUKE O NAČINU ALOKACIJE OPĆIH TROŠKOVA NA NOSITELJE,  
TREBA IZABRATI ONAJ KRITERIJ KOJI NAJBOLJE SLJEDI NAČELO UZROČNOSTI  
(ZBOG KOJEG PROIZVODA ILI USLUGE JE ODREĐENI TROŠAK STVARNO I NASTAO)**

### Benchmarking elemenata ponude u medicinskom turizmu – nefinancijski

PREGLED PODATAKA ZA SVE BOLNICE U REGIJI						projek
A	B	C	D	E		
26	8	5	12	1	10	
300	231	128	180	73	182	
157896	39408	79036	26789	7276	62081	
86.97	109.12	54.18	182.58	164.10	119.39	
180	318	164	227	65		
30600	78996	38591	43134	11578	40580	
10164	8964	8871	12058	3757	8763	
3,0	8,8	4,4	3,6	3,1	4,6	
60%	75%	55%	57%	—	62%	
540	1176	91	419	226	490	
9636	8376	9326	10274	3531	8229	
—	—	—	—	—	—	
2796	1908	1112	2138	1030	1797	
5700	1668	2063	1702	596	2346	

Izvor: McKinsey&Company. 2003.

### Benchmarking elemenata ponude usluga u medicinskom turizmu - financijski

VRSTA ZAHVATA	US	India	Thailand	Singapore	Malaysia	Mexico	Cuba	Poland	Hungary	UK
Bypass srca	113 000	10 000	13 000	20 000	9 000	3 250		7 140		13 921
Srčanih zališka	150 000	9 500	11 000	13 000	9 000	18 000		9 520		
Krvnih žila	47 000	11 000	10 000	13 000	11 000	15 000		7 300		8 000
Zamjena kuka	47 000	9 000	12 000	11 000	10 000	17 300		6 120	7 500	12 000
Zamjena koljena	48 000	8 500	10 000	13 000	8 000	14 650		6 375		10 162
Želučane premosnice	35 000	11 000	15 000	20 000	13 000	8 000		11 069		
Obnavljanje kuka	47 000	8 250	10 000	12 000	12 500	12 500		7 905		
Operacija kralježnice	43 000	5 500	7 000	9 000		15 000				
Operacija grudi	17 000	7 500	9 000	12 400		7 500				
Korekcije nosa	4 500	2 000	2 500	4 375	2 083	3 200	1 535	1 700	2 858	3 500
Oblikovanje trbuha	6 400	2 900	3 500	6 250	3 903	3 000	1 831	3 500	3 136	4 810
Smanjenje grudi	5 200	2 500	3 750	8 000	3 343	3 000	1 668	3 146	3 490	5 075
Povećanje grudi	6 000	2 200	2 600	8 000	3 308	2 500	1 248	5 243	3 871	4 350
Zubne krunice	385	180	243	400	250	300		246	322	330
Izbjeljivanje zubi	289	100	100		400	350		174	350	500
Zubi – implantati	1 188	1 100	1 429	1 500	2 636	950		953	650	1 600

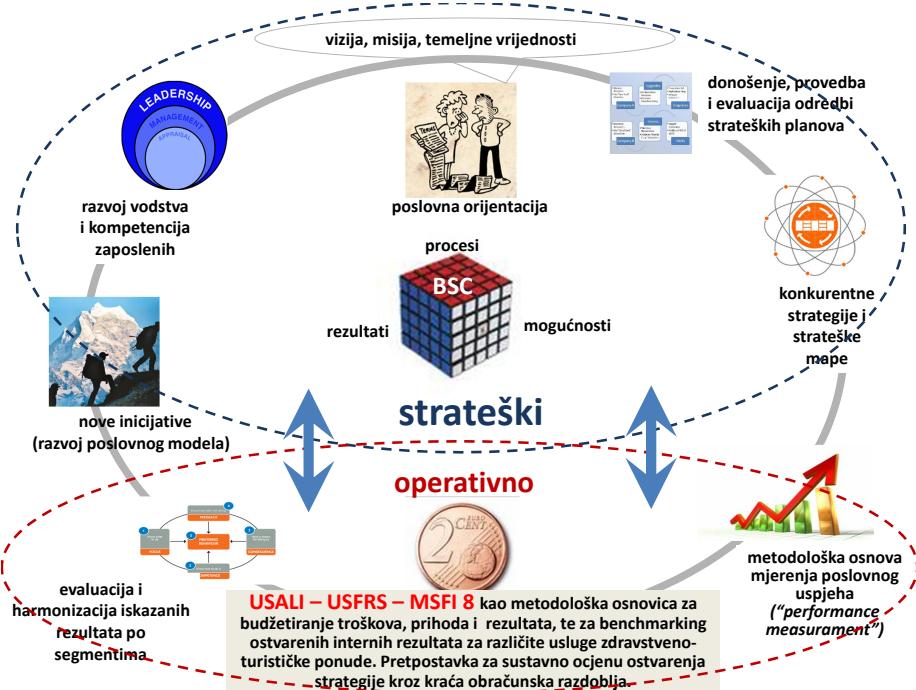
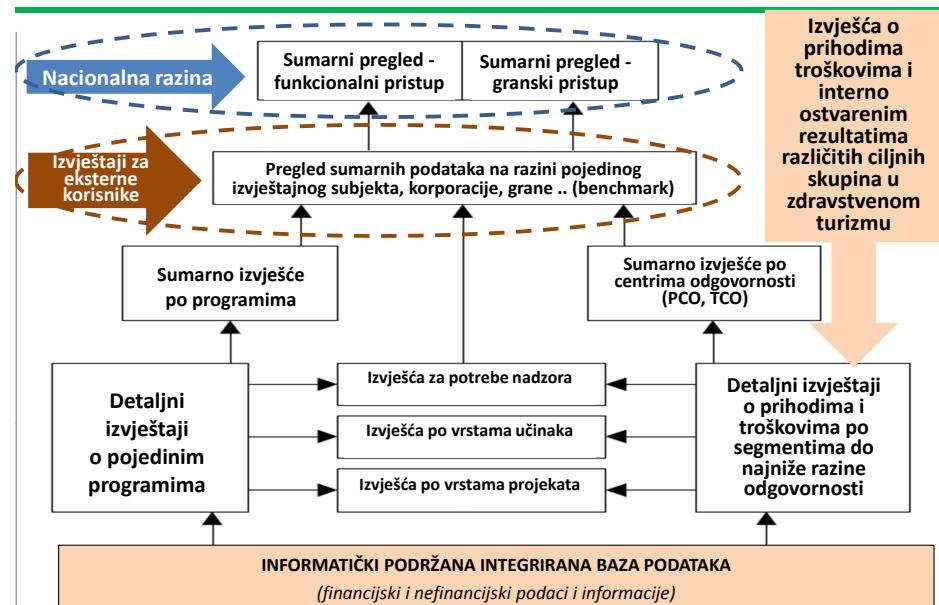
Izvor: Lunt, Smith, Exworthy, Green, Horsfall, Mannion. Medical Tourism, 2012

48

## Case study: Globalni pristup

Group or Region	Total Health Expenditure (Millions) x rates	I\$	Per Capita Health Expenditure x rates	I\$	Share of GDP (%)
(GDP p.c.)					
<1000	5,415	9,985	13	24	3.4%
1000-2200	40,824	156,438	23	88	4.5%
2200-7000	205,257	518,710	82	206	5.1%
>7000	2,388,315	2,387,353	2,043	2,042	9.6%
Region					
Africa	23,839	50,170	39	82	5.1%
Americas	111,177	176,223	276	438	7.0%
Middle East	42,494	80,932	92	176	4.8%
E.Europe and C. Asia	39,274	99,761	110	281	5.7%
OECD	2,336,242	2,317,247	2,095	2,078	9.7%
S. Asia	35,081	141,262	24	95	4.4%
Asia & Pac.	52,576	206,891	36	142	4.4%
Total	2,639,993	3,072,485	449	523	7.9%

## Izgradnja sustava izvješćivanja za različite hijerarhijske razine korisnika u zdravstvenom turizmu



HVALA NA VAŠOJ POZORNOSTI!

תודה  
Dankie  
Gracias  
Спасибо  
Merci  
شكراً  
Takk  
Köszönjük  
Terima kasih  
Grazie  
Dziękujemy  
Děkujeme  
Vielen Dank  
Paldies  
Kiitos  
Täname teid  
謝謝

**Thank You** Tak

感謝您  
Obrigado  
Teşekkür Ederiz  
감사합니다

Σας ευχαριστούμε  
Bedankt  
Děkujeme vám

ありがとうございます  
Tack

**A sada Vaša pitanja ?**